پلتفرم امکان سنجی آنلاین فنی- اقتصادی طرح های بازار بهینه سازی انرژی

ایده و استارتاپ

معرفی

این پلتفرم امکان‌سنجی جذابیت و اجرایی بودن طرح‌های بهینه سازی را جهت ارائه به بازار بهینه‌سازی مصرف انرژی در سه وضعیت رد، قابل‌قبول به‌شرط اعمال اصلاحات (به همراه ارائه مشاوره‌های رایگان) و قبول، توسط مشاوران ذی صلاح همکار استارتاپ در سراسر کشوربه صورت آنلاین و رایگان بررسی می‌کند. در بازار خدمات انرژی به‌خصوص شرکت‌های خدمات انرژی (ESCO) که ریسک اجرای پروژه‌های بهینه‌سازی را قبول می‌کنند، هیچ فعالیتی روی ظرفیت‌های بالقوه بازار بهینه‌سازی انرژی صورت نگرفته است. همچنین بررسی رایگان طرح‌ها و استفاده از قراردادهای مبتنی بر موفقیت پروژه‌ها قطعاً چه به‌صورت آفلاین و چه به‌صورت آنلاین در ایران هنوز صورت نگرفته است.

تیم ما

دکتر علی گلدوست (گروه پژوهشی انرژی محیط زیست مبنا)

دکتر رضا گلدوست

دکتر سید مهدی حسینی

نیازمندی های بازار

هزینه مطالعات امکان‌سنجی طرح‌های بهینه‌سازی به‌خصوص برای مشترکین صنعتی، مشکل و نیازمندی اصلی عدم بررسی قابلیت اجرای پروژه‌های بهینه‌سازی با پتانسیل بالقوه در صنایع است.

راهکارهای ما

در این ایده که خروجی آن تولید یک پلتفرم به‌صورت وب‌سرویس و نسخه اپلیکیشن تلفن همراه می‌باشد، هدف بررسی طرح‌های در مقیاس مناسب و قابل‌ارائه در بازار بهینه‌سازی مصرف انرژی است.

فرایند کسب و کار

- طراحی پلتفرم
- مدلسازی ارتباط گیری با مشاوران و صاحبان صنایع و ایده
- به کارگیری پلتفرم
- نظارت و بهینه سازی مستمر

جریان درآمدی

درآمد این استارت‌آپ از محل موفقیت و اجرایی شدن پروژه‌ها یا به‌اصطلاح «success fee agreement» که طی یک قرارداد مجازی با مشترک، از محل گواهی صرفه‌جویی انرژی که آیین‌نامه اجرایی آن در مردادماه ۱۴۰۰ مصوب گردیده است؛ تأمین می‌گردد.

تحلیل رقبا

- شرکت های مهندس مشاور انرژی (در صورت نیاز کارفرما به قرارداد شرکتی)
- مهندسین مشاور
- شرکت های ESCO

که ۲ مورد اول با دریافت هزینه امکان‌سنجی را انجام می دهند و فقط مورد سوم می تواند رقیب اصلی باشد که در حال حاضر با هزینه بالاسری امکان رقابت ندارد.

اندازه بازار هدف

با توجه به خاموشی‌های برق صنایع با دیماند بالای دو مگاوات به ترتیب ناشی از ناترازی مصرف و تولید برق در تابستان و گاز در زمستان و با عنایت به نامه‌ها و مصوبه‌های مختلف جهت جلوگیری از قطعی برق‌های پیش رو در صنایع مذکور که آن‌ها را موظف به تأمین برق به‌صورت خودتأمین، شرکت در برنامه‌های پاسخگویی بار، استفاده از ظرفیت‌های قراردادهای دوجانبه و ... می‌نماید و از طرف دیگر تشویق این صنایع در صورت انجام این فعالیت‌ها با پاداش‌های مختلف؛ صنایع با دیماند بالای دو مگاوات در مرحله اول مخاطبین و مشتریان محصول به خاطر ارزیابی رایگان طرح‌ها هستند.

اطلاعات مالی کسب و کار

- سرمایه خرید یک دفتر و تجهیز آن شامل سرور، مودم، هاست، دامین، میز، صندلی، ست اداری، تلفن و هزینه‌های جاری دفتر شامل آب، برق، گاز، تلفن، اینترنت، پذیرایی و ... و حقوق سه نفر پرسنل جهت امور سایت و شبکه‌های مجازی، پشتیبانی، تولید محتوا، پیگیری و ... برای یک سال: تقریبا ۲.۵ الی ۳ میلیارد تومان.
- درآمد ناخالص حداقلی ۳.۵ الی ٤.۵ میلیارد تومان در سال
- بازگشت سرمایه: تقریبا یک سال و نقطه سر به سر: تقریبا یک سال

مدل همکاری با واحد دانشگاه

این ایده قابلیت همکاری در بیشتر مدل‌ها را با واحد دانشگاه شامل: فروش یا واگذاری دانش فنی، مشارکت اقتصادی وسهامداری، مشارکت در بازاریابی، BOT و... را دارد.

مجوزهای کسب شده

- کسب مجوز تأسیس گروه پژوهشی انرژی و محیط زیست مبنا از وزارت علوم، تحقیقات و فناوری
- پیگیری جهت کسب مجوز دانش بنیانی گروه پژوهشی

راه های ارتباطی

- تلفن همراه : ۰۹۱۲۷۱۱۵۸۹۱
- ایمیل : Aligoldoust@yahoo.com

چهلمین سال تاسیس دانشگاه آزاد اسلامی در گام دوم انقلاب

رویداد ملی گام دوم